

# LRF satsar mer på entreprenad

**Under de 20 år som LRF ägde Svensk Markservice växte entreprenad som näringsverksamhet med kraft och är i dag den femte största till antalet och den tredje största sett till omsättning – som i fjol låg på över 8 miljarder kronor. I dag drivs Svensk Markservice av Inter Ikea Investments men LRFs arbete för entreprenad-bönderna fortsätter i ett nytt projekt.**

Svensk Markservice har spelat en stor roll för utvecklingen av entreprenadverksamheter bland LRFs medlemmar. Ett starkt skäl till att LRF i somras valde att sälja bolaget var att konkurrensen på marknaden har hårdnat och att LRF inte vill att grupper av medlemmar ska ställas mot varandra. Samtidigt är det viktigt att hålla i den positiva utvecklingen och att entreprenadbönderna får rätt stöd i sitt företagande. Med det nya projektet Entreprenad 2011 fortsätter LRF att arbeta för kompetensutveckling för alla medlemmar som erbjuder entreprenadtjänster.

– Projektet är till för att underlätta för entreprenörerna i kontakten med sina kunder. Vi ska analysera marknaden och hitta nya kunder och samarbetspartner



Foto: Ester Sorri

*Böndernas kunskap och maskiner blir allt mer efterfrågade för entreprenadtjänster.*

för bönderna, säger projektledaren Christina Bondesson.

Gunnar Persson, ordförande för Farmartjänst, ser inga begränsningar i att Inter Ikea Investments numera äger Svensk Markservice, utan påpekar att det handlar om att erbjuda mervärde och trygghet och att arbeta långsiktigt.

Även Maskinringen är positiv.  
– Med Ikea som ägare kommer förhoppningsvis Svensk Markservice att

utvecklas snabbare och på områden där det inte finns i dag. Då har vi alla möjligheter att etablera samarbete med företaget på enbart kommersiella grunder, säger Gunnar Lindblad, ordförande.

Både Farmartjänst och Maskinringen tror på ökad efterfrågan av entreprenadtjänster. Maskinringen lanserar under året ett nytt system för rening av avloppsvatten som ska underlätta för fastighetsägare, och Gunnar Persson påpekar att Farmartjänst strävar efter att erbjuda helhetslösningar.

– Det kan vara att vi klipper gräset, rensar rabatterna och även går in i produktionen på olika företag, säger han.

Johanna Eén

## Fakta: Entreprenad 2011

I ett första steg kommer LRF att göra en marknadsanalys av affärsmöjligheterna för entreprenadföretagarna.

Möjligheten att utbilda sig ska kartläggas och LRF kommer att arbeta för bra avtal med utbildningsbolagen. Som LRF-medlem kommer du även att ha tillgång till bra verktyg, som kalkyler och affärsplaner. Information hittar du fortlöpande på Medlemsnätet.



**HALLÅ HENRIK JONSSON,**  
VD för Inter Ikea Investments

● *Hur kommer det sig att ni köpt Svensk Markservice (SMS)?*

– Den del av markskötselmarknaden som hanteras av privata aktörer förväntas ha en god tillväxt de närmaste åren, bland annat som ett resultat av att grönområden i större utsträckning prioriteras och att kommuner och organisationer i högre grad låter privata företag ta hand om skötseln. SMS är väl positionerat att tillsammans med en stark och engagerad ägare ta del av denna tillväxt.

● *På vilket sätt kommer lantbrukarna att märka att SMS har ny ägare?*

– SMS har ett bra och sedan lång tid tillbaka etablerat samarbete med lantbrukarna. Samarbetet utvecklas löpande genom de dialoger som sker på de olika platskontoren runt om i landet – ägarskiftet ändrar inte detta.

Nina Skoglöf

## Entreprenadbemanning undersöks

Hur kan det bli lättare för bönderna att få stora och rikstäckande entreprenaduppdrag? Under det första halvåret av 2011 ska Maskinringen och Farmartjänst i ett gemensamt projekt undersöka vilka behov som finns att utveckla bemanningsverksamheten – och på så sätt göra det möjligt för entreprenadföretagen att ta sig an stora jobb över hela landet.

– Bönder gör ofta ett bra jobb och är efterfrågade i större sammanhang, säger Johan Ekselius som arbetar med projektet.

2009 uppgick en totala omsättningen för entreprenadtjänster till 8 550 miljoner kronor LRF, Maskinringen och Farmartjänst stod för 13 procent medan resterande omsättning kom från bönder som själva hade förhandlat fram sina avtal.



Foto: Ester Sorri

*En bra maskin i entreprenadföretaget är A och O men att välja rätt är inte helt enkelt. Under länken Entreprenad på Medlemsnätet har LRF samlat viktiga dokument om trender, behörighet och arbetsmiljöregler, bland annat.*

## Så arbetar LRF mot regelkrånglet

LRF har länge kämpat för att bönders administrativa börda ska bli mindre och nu kan du själv ta del av arbetet på Medlemsnätet. Under länken Politik & Påverkan hittar du rapporter och dokumentation.

Landsbygdsminister Eskil Erlandsson vill minska regelkrånglet med 50 procent till 2012, och det har hänt en del

när det gäller lagstiftning på livsmedels- och skogsområdet.

– Men effekterna på gårdsnivå måste bli större. Bönderna ska exempelvis kunna få bättre service och inte behöva ha kontakt med både länsstyrelsen och Jordbruksverket i ett ärende som rör exempelvis U-ersättningar, säger Anders Johannesson, LRFs expert på småföretagarfrågor.



Foto: Ester Sorri

*Gårdens krångel måste minska.*

**DET HAR NU** gått några månader sedan jag blev ansvarig för entreprenadfrågor på LRF. Jag kom in mitt i försäljningen av Svensk Markservice – något som i sig var en utmaning, jämte att sätta sig in i ett helt nytt område. Frågan var nu hur arbetet med entreprenad skulle se ut efter försäljningen och den stora omorganisation som LRF genomförde i mitten av 2010.

Då entreprenad är den tredje största näringsverksamheten i de gröna näringarna sett till omsättning – bara skog och mjölk är större – var det inte fråga om någon nedprioritering. Frågan var hur vi kunde effektivisera vårt arbete och ta tillvara all kompetens som finns inom olika områden i organisationen på ett bättre sätt. Projekt Entreprenad som

## Allt fler vill arbeta med entreprenad

ni kan läsa om här bredvid är ett första steg, parallellt med det arbete som LRF sedan tidigare gör när det gäller politisk påverkan, företagaruveckling och marknadsfrågor.

## UNDERSÖKNINGAR

som LRF har gjort bland medlemmar visar att allt fler vill starta entreprenadverksamhet. Tittar man på marknaden finns förutsättningar för fler företag. Den offentliga sektorn är i dag den tryggaste kunden inom entreprenad men utvecklingen går mot nya små- och enmansföretag som säljer tjänster till privatpersoner.

Tiden rusar i väg och i dagarna går vi in i ett nytt spännande år. Genom LRFs arbete med entreprenad vill vi bana väg för att fler företag etablerar sig i entreprenadbranschen. Det gjorde vi tidigare och tänker fortsätta med. Om du har tankar, synpunkter och idéer när det gäller entreprenad är du välkommen att höra av dig!

Jag vill önska er alla ett gott nytt år!



**JENNY SVENSSON**  
Marknadsutvecklare  
Entreprenadfrågor  
LRF